

LaminatePark GmbH & Co. KG ist ein Joint Venture zwischen Tarkett, einem der weltweit führenden Unternehmen für Bodenbeläge und Sonae Industria, einem der weltweit führenden Experten auf dem Gebiet der Holzwerkstoffe. Wir betreiben eines der modernsten, vollstufigen Produktionswerke für Laminatböden weltweit. Vom Stamm bis zum Laminatpanel. Der Erfolg von LaminatePark beruht nicht nur auf der technischen Kompetenz, sondern auch ganz entscheidend auf dem Engagement eines überdurchschnittlich motivierten und professionellen Mitarbeiter-Teams.

## LaminatePark GmbH & Co. KG, Heusweiler sucht

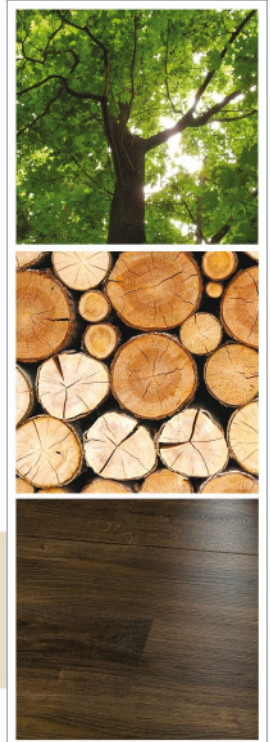
### Key Account Manager (m/w)

#### IHRE MISSION

- ✓ Pflege und Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen sowie Akquisition von Neukunden
- ✓ Durchführung von Marktrecherchen sowie Konzeption und Umsetzung neuer Maßnahmen zur Geschäftsausweitung
- ✓ Führen von Angebots- und Vertragsverhandlungen
- ✓ Entwicklung von Verkaufsstrategien und deren Umsetzung

#### IHR PROFIL

- ✓ abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft oder Ingenieurwesen
- ✓ Berufserfahrung im Vertrieb
- ✓ vorzugsweise gute Marktkenntnisse in der Laminatbranche sowie gute Produktkenntnisse
- ✓ Überzeugungs- sowie Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- ✓ sehr gute Englischkenntnisse
- ✓ Flexibilität, Teamfähigkeit sowie analytische und konzeptionelle Fähigkeiten



Wenn Sie in einem innovativen, internationalen Unternehmen arbeiten möchten, das Wert auf flache Strukturen legt und in dem Sie keine „Nummer“ sind, dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an: